

Pakke 1, Sparringspartner

Tilbud til FAGA's medlemmer

Få professionel og fortrolig sparring om din virksomheds drift, udvikling og indtjening.

Dette er til dig, der trives med hverdagen i din virksomhed og som ser muligheder for øget indtjening.

Du savner sparring til, hvordan du udvikler virksomheden og dens indtjening. Alle har behov for professionel sparring, der forstår branchen og hverdagen.

Om du er nystartet eller har været har været i gang i mange år, er uden betydning. Forløbet tilpasses lige præcis der, hvor du er.

Agenda:

1. møde: Gensidig præsentation

Pains / "juleaften" / emner til behandling (bearbejdning)

Forventningsafstemning

Ønsker til mødeindhold: Dagen og vejen og/eller temamøder

Bearbejdning af de forud fremsendte spørgsmål

Spørgsmål om dagens udfordringer

2. møde og efterfølgende:

Status / sket siden sidst

Måling på fremdrift

Temaemnet (emnerne)

Supplerende værktøjer

Handlingsplan, action til næste gang

Udpluk af Temaliste / Forslag til emner til bearbejdning

- Salg DK / Eksport / Internationalisering
- Salgskanaler
- Salg gennem forhandlere/agenter
- Styring / motivation af forhandlere / agenter
- Flere medarbejdere/forhandlere, hvordan

- Veje til øget indtjening
- Bedst drage nytte af aktuelle trends
- Salgsoptimering
- Hvordan du optimerer indtjeningen
- Mål for fremtiden, drøm om 3 år?
- Medarbejderudfordringer

Hvordan:

1. møde er altid et fysisk møde – 4 timer. De efterfølgende er som udgangspunkt online møde.

Pris:

Sparringsmøder á 2 timer, et møde pr måned

	Normal pris	FAGA
Pakke med 3 måneder; pr måned	6.160	5.236
Pakke med 6 måneder; pr måned	5.075	4.314

Kørsel tilkommer kun vest for Storebælt. Alle priser er ex. moms.