

CURRICULUM VITAE

Navn: Jørgen S. Lauritsen
Adresse: 4622 Havdrup
Telefon: 2073 6399
Født 2. juli 1957

Uddannelse:

'08-'08 Jung JTI Typeindikator, CfL
'87-'90 HD, Organisation og Strategi, CBS
'78-'81 Teknikumingeniør, stærkstrøm, SDU Ingeniørhøjskolen,
Odense Teknikum
'77-'78 Ingeniørpraktik, Skærbækværket
'74-'77 Studentereksamen (matematisk/fysisk), Fredericia
Gymnasium



Bestyrelsesudvikling:

Efter at have arbejdet med strategisk udvikling, ledersparring og salgsudvikling af virksomheder på CXO niveau i 30+ år – finder jeg nu tiden inde til at give min viden og erfaring videre på bestyrelsesniveau.

Ud over strategi – er min spidskompetence salg. Det omfatter strategisk tilgang til salg og markedsføring, konkurrentstrategier (hvordan slår vi konkurrenterne på deres hjemmebane), og hvordan udbygger vi vores markedsposition.

Derfor er jeg interesseret i at skabe en forskel gennem Bestyrelses-/AdvisoryBoard-arbejde i virksomheder, der har som mål at skabe en bedre markedsposition.

Bestyrelseskompetencer:

Strategiudvikling og -implementering for hele virksomheden

- Niche-, omkostningsfokus- og differensieringsstrategier
- Udvikling af bæredygtigt forretningsgrundlag (FN's 17 Verdensmål)
- Implementering og forankring af strategien

Forretningsudvikling

- Strategisk arbejde med forretningsmodeller og prismodeller
- Udvikling af services
- Kunde- og markedssegmentering
- Identificering af virksomhedens "Uniq Selling Proposition"
- Risikospredning

Ejerleder og grundlægger udvikling

- Sparring med ejerleder om egen udvikling
- Sparring med ejerleder om virksomheds- og ledergruppes udvikling og udfordringer
- Sammensætning af ejerleder team
- Identificere de rigtige personer til ledelse og nøgleposter

Professionalisering af bestyrelsesarbejdet

- Identificere de rigtige bestyrelsesmedlemmer
- Finde relevante rådgivere (bank, advokat, advisory board osv.)
- Ledelse af bestyrelsesarbejde, sikring af at virksomheden lever op til relevant ansvar og lovgivning
- Årshjul

Globalt og aktivt netværk af relevante videns personer

- Mange års ansættelse i store danske og internationale virksomheder har givet et vigtigt stærkt netværk. Min viden og netværk er stærkest i Norden, Tyskland, Benelux, USA og Sydkorea.

Opstart og iværksætter

- Generel sparring, støtte og motivation til founders
- Go to Market Planer
- Netværk inden for kommunikation, finansiering og venture capital
- Strategier, organisering, profilering og struktur

Bestyrelseserfaring:

- '20- ToEcho ApS, Ballerup. Advisory Board medlem.
- '20- Erhvervsforum Roskilde. Bestyrelsesmedlem.
- '20- Flying Nurses ApS, Hillerød. Advisory Board medlem.
- '18- AC-Stål A/S, Roskilde. Bestyrelsesmedlem.
- '15-'20 IGS Rådgivende Ingeniører ApS, Bjæverskov. Advisory Board formand.
- '15-'17 Alle Tidens Køkken ApS, Taastrup. Advisory Board formand.
- '06-'07 IDA (Ingeniørforeningen i Danmark), Lederforum, suppleant.
- '04-'08 Greve Solrød Job & Society Forening, erhvervsforening, næstformand.
- '01-'07 J.E. Pedersen Maskinfabrik A/S, Køge. Bestyrelsesmedlem.
- '00-'03 PE Consult A/S, Roskilde. Bestyrelsesformand.
Indledende search for, kontakt samt forhandling med mulige opkøbskandidater.
Vi solgte virksomheden i 2003 til Siemens, Danmark.
- '92-'94 Junior Chamber Vestegnen, bestyrelsesmedlem og kasserer.

Beskæftigelse:

- '98- **Optimax, Roskilde**
Indehaver
Forretningsudvikling, optimerings- og effektiviseringsprocesser
"Lej en salgschef" (outsourcet salg)
Åbne og virksomhedstilpassede kurser
350 virksomheder har fået bedre bundlinjeresultater sammen med Optimax.
- '97-'98 **Otra Cables A/S, Værløse**
Salgschef
Ledelse af salgsafdeling; interne og eksterne sælgere
Produkterne købes bl.a. i Finland, USA og Tyskland
12 % forøgelse af salget i oprindelig afdeling samt salgsudviklingsplaner for supplerende salgsafdelinger, der blev lagt ind under mig

- '95-'97 **ABB Electric A/S, Skovlunde**
Afdelingsingeniør
Strategiudvikling af samtlige afdelinger øst for Storebælt
Supporterer afdelinger og filialer øst for Storebælt med markedsføring og salg
Succesfulde salgsudviklingsplaner udviklet sammen med samtlige filialer øst for Storebælt
- '94-'95 **Bostik A/S, Herlev**
Administrerende direktør
Ledelse af Bostik A/S i Danmark. Omfatter funktionerne; salg, logistik, indkøb og økonomi
Udvikling af indtjening og bl.a. medarbejderkompetencer efter tidligere leder, der har ledet virksomheden gennem adskillige år.
- '93-'94 **AL-WICOTEC A/S, Taastrup**
Salgschef
Udvikling af salgsstrategi
Salgsansvarlig for tre afdelinger; el, fjernvarme/VVS og anlægsentreprenør
Opbygning samt udvikling af en egentlig salgsfunktion (systematisk salg)
- '84-'92 **Kemp & Lauritzen A/S, Albertslund**
Afdelingsingeniør '85-'92
Ansvarlig for afdeling EI-Net
Installation og service af anlæg til højspændingstransmission og distribution (luftledninger og kabler) samt vejbelysning og entreprenøropgaver
Ansvarlig for afdeling Trafikteknik
Afdelingens core-business er udvikling, salg, installation og service af elektroniske styreapparater til gadesignalanlæg

Projektleder, '84-'85
Projektledelse af 400 og 132 kV udbygning omkring København incl. ledelse, økonomi, fremdriftsrapportering, ledelse af byggemøder samt forhandlinger med bygherre

Gruppenleder for den årlige strategirevurderingsproces.
Udvikling af egne afdelinger fra 25 medarbejdere til 100+
- '81-'84 **ASEA A/S, Odense**
Salgsingeniør / Produktansvarlig
Salg af elektriske anlæg til industrien
Produktansvarlig for hastigheds regulerbare systemer
Implementering af optimeringer af tilbudsregning for vores store og internationale baserede kunder

Interim jobs:

- '20-'22 **Store-Hedebygd Entreprise A/S, Solrød Strand**
Forretningsudvikling (deltid)
Ledelsessparring og salgsudvikling
- '13-'14 **GoBike A/S, København**
Installationschef (interim manager)
Ansvarlig for projektering og installation af Docking stationer for København og Frederiksberg kommuners "By og pendler cykler"
Udarbejdelse af tekniske specifikationer, udbudsmateriale, licitation samt kontraktforhandling
Økonomi, tilbud på ekstraarbejder, fremdriftsrapportering, al kommunikation med bygherre og ledelse af byggemøder

Samtlige dockingstationer blev projekteret, udbudsrunde blev gennemført blandt entreprenører og el-installatører samt alle stationer blev installeret.

- '09-'10 **Thales Security Solutions & Services, Søborg**
Projecting Manager (interim manager)
Ansvarlig for projekteringsafdelingen, som projekterer de tekniske installationer på samtlige togstationer til det landsdækkende Rejsekort-projekt
Afdelingens opgaver er projektering og AsBuilt dokumentation
Ledelse af afdeling, rapportering til Project Director
Koncernsprog: Engelsk
Installationer på samtlige 457 togstationer i Danmark blev færdigprojekteret

Frivilligt arbejde:

- '22- **Frie Selvstændige, Odense**
Mentor for selvstændige i Frie's Mentorordning.
- '19- **Netvækst, København**
Frivillig rådgiver for StartUps via bl.a. Københavns Kommune, Erhvervshus Hovedstaden og Erhvervshus Sjælland.
- '06-'19 **Københavns Kommunes Erhvervscenter, København**
Frivillig sparringspartner i "Start her" rådgivning for kommunens iværksættere.
- '06- **IDA, Ingeniørforeningen i Danmark, København**
Mentor for ingeniører der har startet eller ønsker at starte egen virksomhed.

Øvrige aktiviteter:

Foredragsholder med temaer om optimeringer, salg og markedsføring
Aktiv netværker