



Jørgen S. Lauritsen

- Telefon - 2073 6399
- E-mail - jl@optimax.dk
- Web: www.optimax.dk
- LinkedIn:

www.linkedin.com/in/jorgenslauritsen/

Født - 2. juli 1957

UDDANNELSE

- El-ingeniør
- HD Organisation og Strategi

PERSONLIGE EGENSKABER

- Relationskabende
- Netværksorienteret
- Nysgerrig
- Undrende

KENDT FOR

- Ordentlighed og høj etik er kerneværdier for mig
- Mit engagement i at skabe resultater for mine kunder
- Kunderejsen
- Strategi og eksekvering
- Køb/salg af virksomheder
- Mit fokus på at opbygge netværksrelationer.

BESTYRELSES PROFIL

- Jeg er relations skabende og brænder for at skabe øget værdi i de virksomheder, jeg arbejder for – og det er lige meget om det er som bestyrelsesmedlem eller konsulent.
- Jeg ser potentialer, optimeringer, bidrager med at skabe fokus på det vigtige, optimerer værdikæder, processer og organiserer.
- Salg og forbedret markedsposition
- Gennem årene har jeg medvirket ved køb og salg af virksomheder. Og har stor viden og erfaring med klargøring af virksomheder til salg.
- Jeg er Strategisk tænkende og kombinationen af en Ingeniøruddannelse og HD i Organisation og Strategi gør, at jeg forstår din business.
- Jeg kender ejerlederes udfordringer; startede min egen virksomhed i 1998.

FAGLIGHED

- Fokusering
- Strategiudvikling
- Kundestrategi
- Rådgivning om eksekvering
- Optimeringer
- Skalering
- Fokus på ansvar og roller, flaskehalse og fritid for ejer og nøglemedarbejdere.

JOBS

- Salgsingeniør, Afdelingsingeniør, Salgschef og CEO.

BESTYRELSESERFARING

Virksomheder:

- AC-Stål A/S
- PE Consult ApS, hvor jeg forestod salg af virksomheden til Siemens A/S
- JE Pedersen Maskinfabrik A/S
- Erfaring fra jern- og maskinindustrien, rådgivere, fødevarer, liberale erhverv, Healthcare, App, it , elektronik og erhvervsforeninger.

Erhvervsforeninger:

- IDA (Ingeniørforeningen i Danmark)
- Erhvervsforum Roskilde
- Greve Solrød Job & Society Forening